

สารบัญ

คำชี้แจง	(4)
คำนำ	(5)
อักษรย่อวารสาร	(6)
สารบัญย่อ	(8)
สารบัญ	(9)

บทที่ 1 บทนำ (Introduction)	1
1. ภาพรวมทั่วไป (General overview)	1
2. โครงสร้างหนังสือ (Book structure)	3
3. คำศัพท์พื้นฐาน (Basic terminology)	4
4. ข้อสรุปของบทที่ 1	9

ส่วนที่ 1: ภาควิชาทั่วไปว่าด้วยการประสานกฎหมาย

บทที่ 2 ประวัติความเป็นมา พัฒนาการ และเหตุผลของการประสานกฎหมาย (Historical Backgrounds, Developments, and Reasons)	13
1. ประวัติความเป็นมาของการประสานกฎหมาย (Historical backgrounds)	13
1.1 ยุคก่อนรัฐสมัยใหม่ (Pre-modern state era)	14
1.2 ยุครัฐสมัยใหม่ (Modern state era)	15
1.3 ยุคโลกาภิวัตน์ (Globalisation era)	17
2. พัฒนาการว่าด้วยการประสานกฎหมาย (Developments)	19
2.1 กฎหมายเปรียบเทียบ (Comparative law)	20
2.2 กฎหมายระหว่างประเทศแผนกคดีบุคคล (Private international law)	21
2.3 การทำกฎหมายให้เป็นเอกรูป (Unification of law)	23
2.4 การประสานกฎหมาย (Harmonisation of law)	31
3. เหตุผลในการประสานกฎหมาย (Reasons)	33
3.1 เหตุผลสนับสนุนการประสานกฎหมาย (Supporting reasons)	33
3.1.1 เหตุผลสนับสนุนทั่วไป	33
3.1.2 เหตุผลสนับสนุนในเชิงกฎหมายพาณิชย์ระหว่างประเทศ	37
3.2 เหตุผลคัดค้านการประสานกฎหมาย (Opposing reasons)	39
3.2.1 เหตุผลคัดค้านทั่วไป	39
3.2.2 เหตุผลคัดค้านในเชิงกฎหมายพาณิชย์ระหว่างประเทศ	42
4. ข้อสรุปของบทที่ 2	43

บทที่ 3 ผู้มีส่วนร่วมในการประสานกฎหมาย (Participants)	45
1. ภาพรวมทั่วไป (General overview)	45
2. ระดับระหว่างประเทศ (International level)	48
2.1 ที่ประชุมแห่งกรุงเฮกว่าด้วยกฎหมายระหว่างประเทศแผนกคดีบุคคล (The Hague Conference on Private International Law)	48
2.1.1 ประวัติความเป็นมา	49
2.1.2 วัตถุประสงค์และภารกิจ	50
2.1.3 โครงสร้างและวิธีดำเนินงาน	51
2.1.4 ตัวอย่างผลการดำเนินงาน	54
2.2 สถาบันระหว่างประเทศเพื่อการจัดทำกฎหมายเอกชนให้เป็นเอก रूप (International Institute for the Unification of Private Law)	57
2.2.1 ประวัติความเป็นมา	58
2.2.2 วัตถุประสงค์และภารกิจ	59
2.2.3 โครงสร้างและวิธีดำเนินงาน	60
2.2.4 ตัวอย่างผลการดำเนินงาน	64
2.3 คณะกรรมาธิการสหประชาชาติว่าด้วยกฎหมายการค้าระหว่างประเทศ (United Nations Commission on International Trade Law)	66
2.3.1 ประวัติความเป็นมา	66
2.3.2 วัตถุประสงค์และภารกิจ	68
2.3.3 โครงสร้างและวิธีดำเนินงาน	72
2.3.4 ตัวอย่างผลการดำเนินงาน	75
2.4 หอการค้านานาชาติ (International Chamber of Commerce)	81
2.4.1 ประวัติความเป็นมา	81
2.4.2 วัตถุประสงค์และภารกิจ	82
2.4.3 โครงสร้างและวิธีดำเนินการ	83
2.4.4 ตัวอย่างผลการดำเนินงาน	84
3. ระดับภูมิภาค (Regional level)	85
3.1 ภูมิภาคยุโรป (Europe)	85
3.1.1 ความเบื้องต้น	85
3.1.2 สหภาพยุโรป (European Union)	86
3.2 ภูมิภาคอื่นๆ (Other regions)	89
3.2.1 ทวีปอเมริกา (Americas)	89
3.2.2 ทวีปแอฟริกา (Africa)	90
3.2.3 ทวีปเอเชีย (Asia)	92

4. ระดับภายในประเทศ (Domestic level)	93
4.1 บทบาทของภาครัฐและภาคเอกชน	93
4.2 การประสานกฎหมายในสหรัฐอเมริกา	95
5. ข้อเสนอของบทที่ 3	97
บทที่ 4 วิธีการและกลไกในการประสานกฎหมาย (Methods and Mechanisms)	99
1. ภาพรวมทั่วไป (General overview)	99
2. การประสานกฎหมายด้วยวิธีการที่มีสภาพบังคับทางกฎหมาย (Hard law methods)	103
2.1 แนวคิดและที่มาในการใช้อุสัญญาเพื่อการประสานกฎหมาย	104
2.2 ลักษณะของการจัดทำอนุสัญญาเพื่อการประสานกฎหมาย	104
2.2.1 กฎหมายบัญญัติระหว่างประเทศ (International legislation)	105
2.2.2 กฎหมายบัญญัติเหนือรัฐ (Supranational legislation)	105
2.2.3 กฎหมายบัญญัติภูมิภาค (Regional legislation)	106
2.3 ผลของการประสานกฎหมายด้วยอนุสัญญา	107
2.4 ข้อดีและข้อเสียของการประสานกฎหมายด้วยอนุสัญญา	108
2.4.1 ข้อพิจารณาในเชิงกระบวนการ	109
2.4.2 ข้อพิจารณาในเชิงเนื้อหา	111
2.4.3 ข้อพิจารณาเกี่ยวกับข้อสงวนในอนุสัญญา	112
3. การประสานกฎหมายด้วยวิธีการที่ไม่มีสภาพบังคับทางกฎหมาย (Soft law methods)	113
3.1 แนวคิดและที่มาของการประสานกฎหมายด้วยวิธีการ ที่ไม่มีสภาพบังคับทางกฎหมาย	114
3.2 กฎหมายต้นแบบ (Model laws)	117
3.3 แนวทางสำหรับกฎหมาย (Legal guides)	120
3.4 หลักการของกฎหมาย (Principles of law)	121
3.5 ประเพณีและธรรมเนียมปฏิบัติ (Customs and usages)	127
3.6 แนวปฏิบัติทางสัญญา (Contractual practices)	127
4. ข้อเสนอของบทที่ 4	132

ส่วนที่ 2: ภาคเฉพาะว่าด้วยการประสานกฎหมายพาณิชย์ระหว่างประเทศ

บทที่ 5	ความเบื้องต้นว่าด้วยการประสานกฎหมายพาณิชย์ระหว่างประเทศ (International Commercial Law)	135
1.	ภาพรวมทั่วไป (General overview)	136
1.1	ความทั่วไปเกี่ยวกับกฎหมายพาณิชย์ (Commercial law)	136
1.2	ความทั่วไปเกี่ยวกับกฎหมายพาณิชย์ข้ามชาติ (Transnational commercial law)	138
2.	กฎหมายขัดกัน (Conflict of laws)	140
2.1	ความทั่วไปเกี่ยวกับกฎหมายขัดกัน	140
2.2	บทบาทของกฎหมายขัดกันในกฎหมายพาณิชย์ระหว่างประเทศ	141
3.	กฎหมายพ่อค้า (<i>Lex mercatoria</i>)	144
3.1	ความทั่วไปเกี่ยวกับกฎหมายพ่อค้า	144
3.2	พัฒนาการของกฎหมายพ่อค้า	144
3.2.1	กฎหมายพ่อค้ายุคโบราณ (Ancient law merchant)	145
3.2.2	กฎหมายพ่อค้ายุคกลาง (Medieval law merchant)	146
3.2.3	กฎหมายพ่อค้ายุคใหม่ (New law merchant)	149
3.3	บ่อเกิดของกฎหมายพ่อค้า	154
3.4	ความมีผลใช้บังคับของกฎหมายพ่อค้า	157
4.	ข้อสรุปของบทที่ 5	160
บทที่ 6	การประสานกฎหมายซื้อขายระหว่างประเทศ (International Sale Law)	163
1.	ภาพรวมทั่วไป (General overview)	164
2.	อนุสัญญากรุงเฮกว่าด้วยซื้อขาย (The Hague Sale Conventions)	165
2.1	ประวัติความเป็นมา	165
2.2	โครงสร้าง ขอบเขต แนวคิดและหลักการสำคัญ	166
2.3	ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมาย	167
3.	อนุสัญญาสหประชาชาติว่าด้วยสัญญาซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศ ค.ศ. 1980 (United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods 1980 (CISG))	169
3.1	ประวัติความเป็นมา	170
3.2	โครงสร้างและขอบเขต	172
3.3	แนวคิดและหลักการสำคัญ	173
3.4	ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมาย	175

3.4.1	ข้อพิจารณาผลภายใน	176
3.4.2	ข้อพิจารณาผลภายนอก	181
3.4.3	ข้อโต้แย้ง	184
4.	ข้อสรุปของบทที่ 6	186
บทที่ 7	การประสานกฎหมายขนส่ง การเงิน และอนุญาโตตุลาการทางพาณิชย์ระหว่างประเทศ (International Transport, Financial, and Commercial Arbitration Laws)	189
1.	การประสานกฎหมายขนส่งระหว่างประเทศ (International transport law)	190
1.1	ความเบื้องต้น	191
1.1.1	การขนส่งทางทะเล	191
1.1.2	การขนส่งทางบก	193
1.1.3	การขนส่งทางอากาศ	194
1.2	พัฒนาการของการประสานกฎหมายว่าด้วยการขนส่งของทางทะเลระหว่างประเทศ	196
1.2.1	The Hague Rules 1924	197
1.2.2	The Hague-Visby Rules 1968	198
1.2.3	The Hamburg Rules 1978	198
1.2.4	The Rotterdam Rules 2008	199
1.3	ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมายว่าด้วยการขนส่งของทางทะเลระหว่างประเทศ	201
1.3.1	หลักกฎหมายเกี่ยวกับใบตราส่ง	202
1.3.2	หลักการแบ่งแยกภาระและการโอนความเสี่ยงภัย	203
1.3.3	หลักความรับผิดชอบของผู้ขนส่ง	204
2.	การประสานกฎหมายการเงินระหว่างประเทศ (International financial law)	205
2.1	ความเบื้องต้น	206
2.2	พัฒนาการ ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมาย	207
2.2.1	ตราสารเปลี่ยนมือ (Negotiable instruments)	207
2.2.2	เลตเตอร์ออฟเครดิต (Letter of credit)	209
2.2.3	ดีมานด์การ์รันตี (Demand guarantees) และ สแตนด์บายเครดิต (Standby credit)	210
2.2.4	ลีสซิ่งทางการเงิน (Financial leasing)	212
2.2.5	แฟ็กเตอริง (Factoring)	214

2.2.6	ธุรกรรมหลักประกัน (Secured transactions)	216
3.	การประสานกฎหมายอนุญาโตตุลาการทางพาณิชย์ระหว่างประเทศ (International commercial arbitration law)	222
3.1	ความเบื้องต้น	223
3.2	พัฒนาการของการประสานกฎหมาย	223
3.3	ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมาย	228
4.	ข้อสรุปของบทที่ 7	231
บทที่ 8	การประสานกฎหมายสัญญา (Contract Law)	233
1.	ภาพรวมทั่วไป (General overview)	233
2.	หลักว่าด้วยสัญญาทางพาณิชย์ระหว่างประเทศของสถาบัน ระหว่างประเทศเพื่อการจัดทำกฎหมายเอกชนให้เป็นเอกรูป (UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts)	235
2.1	ประวัติความเป็นมา	236
2.2	โครงสร้างและขอบเขต	241
2.3	แนวคิดและหลักการพื้นฐาน	243
2.4	ความมีผลใช้บังคับและผลต่อการประสานกฎหมาย	249
3.	การประสานกฎหมายสัญญาในสหภาพยุโรป	255
3.1	ความเบื้องต้น	256
3.2	หลักกฎหมายสัญญาแห่งยุโรป (Principles of European Contract Law)	257
3.3	ร่างกรอบแห่งการอ้างอิงร่วมกัน (Draft Common Frame of Reference)	262
3.4	ข้อกำหนด (Directives)	263
4.	ข้อสรุปของบทที่ 8	265
บรรณานุกรม		267
ดัชนีคำ		285